



BAC PRO MÉTIER DU COMMERCE *et* DE LA VENTE

OPTION A (ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL)

Une formation polyvalente qui vous permettra d'intégrer toutes sortes de structures commerciales et/ou de ventes !

Devenez vendeur qualifié, adjoint au gérant de petit commerce / chef de rayon ou encore gestionnaire de rayon.

La formation Bac Pro Métiers du commerce et de la vente se déroule sur 1 ou 2 ans (en fonction des prérequis avec modularisation des parcours possibles) sous statut de salarié au sein d'une entreprise.

Elle permet de devenir à la fois un technicien, mais aussi un conseiller dans le secteur de la vente.

OBJECTIFS



L'ALTERNANCE MFR / ENTREPRISE / ANNÉE DE FORMATION

32 SEMAINES
en entreprise

+ 20 SEMAINES
de cours à la MFR

soit 235 JOURS de formation-action
+ 5 SEMAINES de congés payés



UN ACCOMPAGNEMENT TOUJOURS AU CENTRE DE LA PÉDAGOGIE

La MFR La Grive vous accompagne dans votre orientation professionnelle mais aussi dans votre projet personnel.

- Un accompagnement vers l'autonomie et la responsabilisation
- Un suivi en entreprise
- L'acquisition et la valorisation de compétences professionnelles d'organisation, d'animation et de gestion



MODULES 1^{ère} : 700H - Terminale : 665H

1^{ère} : 320H
Terminale : 303,5H

GÉNÉRAUX

Français, Histoire-Géographie et Éducation civique, Anglais, Espagnol, Éducation Physique et sportive, Arts appliqués, Section Européenne

1^{ère} : 300H
Terminale : 286H

PROFESSIONNELS

Prévention Santé Environnement, Animation, Gestion commerciale, Vente, Mercatique, Communication - Vente, Formation STT (Sauveteur Secouriste du Travail)

1^{ère} : 80H
Terminale : 75,5H

SCIENTIFIQUES ET TECHNIQUES

Mathématiques, Économie-Droit



EXAMEN ET DIPLÔME

Le Bac Professionnel Commerce est un diplôme de niveau 4 délivré par le Ministère de l'Éducation Nationale.

Il s'obtient grâce au suivi d'un enseignement général et professionnel, à l'aide de contrôle en cours de Formation (CCF) et par plusieurs épreuves finales.



ET APRÈS ?

Possibilité de poursuivre vers plusieurs BTS :

- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- BTS Assistant(e) de gestion PME/PMI
- BTS Assistant(e) de manager
- Et bien d'autres !

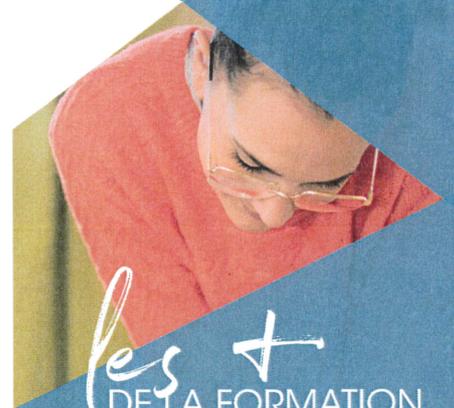
À noter !
93% de taux de réussite à l'examen sur les 5 dernières années.

POUR QUI ?

Pour ceux qui souhaitent être préparé au métier d'employé de commerce. Vous êtes curieux ? À l'aise dans les relations humaines ? Organisé ? Dynamique, réactif et vous aimez travailler en autonomie ? Lancez-vous !

Conditions d'admission à la formation

- À partir de 15 ans à 29 ans révolus
- Être titulaire d'un BEP ou CAP tertiaire ou industriel / ou être issu d'une classe de 2^{nde}



les + DE LA FORMATION

- Une formation rémunérée basée sur une pédagogie active et ouverte sur l'entreprise
- Réalisation d'un stage en entreprises de 3 semaines dans un pays de l'U.E. (Aide Erasmus)
- Section européenne
- Une résidence et un foyer sont mis à disposition

MFR LA GRIVE
88, Route de Lyon
38300 BOURGOIN JALLIEU

Nous contacter
Tél. 04 74 28 72 10
mfr.la-grive@mfr.asso.fr
www.mfr-lagrive.org



Le CFA s'inscrit dans une démarche d'accueil des publics en situation de handicap