



# BAC PRO

## TECHNICIEN CONSEIL VENTE

### en PRODUITS ALIMENTAIRES

STATUT  
STAGIAIRE

Une formation professionnalisante et polyvalente au sein d'un secteur porteur.

*Devenez* vendeur qualifié, adjoint ou gérant de commerce, chef ou gestionnaire de rayon.  
Le Bac Pro TCVPA se déroule en 2 ans (première, terminale). Il permet d'acquérir des compétences diverses dans les métiers de la vente et ouvre de nombreuses opportunités de poursuite d'études grâce aux stages effectués en entreprise.

#### OBJECTIFS

Développer des compétences d'organisation, d'animation et de gestion

Assurer des connaissances techniques et spécifiques au métier du commerce alimentaire et non alimentaire

Assurer des postes à responsabilité

Acquérir un diplôme et poursuivre des études dans le secteur du commerce (BTS)



#### L'ALTERNANCE MFR / ENTREPRISE

21 SEMAINES de stage par an + 18 SEMAINES de cours à la MFR *soit* 195 JOURS de formation-action

**BON À SAVOIR** : le statut scolaire de la formation permet d'obtenir des bourses aux élèves.



#### UN ACCOMPAGNEMENT POUR ÊTRE MIEUX PRÉPARÉ À LA VIE PROFESSIONNELLE

- Une formation professionnalisante avec 21 semaines en entreprise par an
- L'obtention du diplôme en contrôle continu complété par des épreuves terminales
- L'acquisition et la valorisation de compétences professionnelles
- Plusieurs options possibles pour la poursuite d'études

## MODULES

### GÉNÉRAUX

Français, Mathématiques, Anglais, Espagnol, Histoire-Géographie, Éducation physique et sportive, Éducation socio-culturelle, Économie

### PROFESSIONNELS

Technologie de l'information et de la communication, Biologie, Écologie, Physique-chimie, Gestion commerciale, Vente, Mercatique, Communication-Vente, Génie alimentaire, Marchandisage

## EXAMEN ET DIPLÔME

Le Bac Professionnel TCVPA est un diplôme de niveau 4 délivré par le Ministère de l'Agriculture.

L'examen du baccalauréat professionnel TVCPA comporte :

- Des contrôles certificatifs en cours de formation (50% du diplôme)
- Des épreuves terminales de caractère général, technique et professionnel (50%)

## STAGE

Structures possibles :

- Magasin de producteurs
- Magasin Bio
- Magasin type supérette, supermarché, hypermarché
- Magasin spécialisé

*À noter !*

Un million de personnes travaillent comme vendeurs itinérants ou comme commerciaux.

## ET APRÈS ?

Plusieurs possibilités s'offrent ensuite aux élèves qui souhaitent poursuivre leurs études :

- BTS MCO management Commercial Opérationnel
- BTS NDRC négociation et digitalisation de la Relation Client
- BTS Assistant de gestion PME/PMI
- BTS Assistant de manager
- Et bien d'autres

## POUR QUI ?

Pour ceux qui souhaitent être préparé au métier d'employé de commerce. Vous êtes curieux ? À l'aise dans les relations humaines ? Dynamique, réactif et vous aimez travailler en autonomie ? Les problématiques alimentaires vous intéressent ? Lancez-vous !

## Conditions d'admission à la formation

- Être titulaire d'un BEP / CAP ou être issu d'une classe de 2<sup>nde</sup>

## les + DE LA FORMATION

- Obtention du diplôme en contrôle continu complété par des épreuves terminales
- Le développement de compétences clés : préparation et contrôle de la vente des produits, techniques d'étalage et de merchandising, conseil clients...

### MFR LA GRIVE

88, Route de Lyon  
38300 BOURGOIN JALLIEU

### Nous contacter

Tél. 04 74 28 72 10

[mfr.la-grive@mfr.asso.fr](mailto:mfr.la-grive@mfr.asso.fr)

[www.mfr-lagrive.org](http://www.mfr-lagrive.org)



La MFR la Grive s'inscrit dans une démarche d'accueil des publics en situation de handicap