2^{nde} PROFESSIONNELLE

CONSEILS / VENTE

Une formation en alternance

pour un premier pas dans le monde professionnel

SECTION EUROPEENNE

► OBJECTIFS DE LA FORMATION :

- > Permettre un début de formation professionnelle dans les métiers du commerce et du conseil client
- > Ouvrir l'accès à une formation de niveau IV
- > Poursuivre des études dans le secteur du commerce et de l'accueil.

► L'ACCOMPAGNEMENT PERSONNALISÉ :

- > Accompagnement vers l'autonomie et la responsabilisation de chaque jeune
- > Suivi individualisé par un formateur référent du jeune en entreprise
- > Acquisition et valorisation des compétences professionnelles
- > Possibilité d'accueil en internat
- > Visite d'études et semaines à thèmes.

CONDITIONS D'ADMISSION :

- Après une 3^{ème} avec avis de passage en 2^{nde} professionnelle
- > Sortir de 2^{nde} ou 1^{ère} générale
- > Ou avoir un niveau V
- > Faire preuve de motivation pour l'alternance
- > Inscription sur entretien.

POURSUITE D'ÉTUDES:

- > 1ère bac pro commerce en contrat d'apprentissage
- > 1ère bac pro ARCU en contrat d'apprentissage
- > 1ère Conseil Vente en Alimentation (dans un autre établissement).

► DÉROULEMENT DE LA FORMATION :

« Une alternance entre la formation scolaire et les stages en entreprise »

- > 17 semaines par an de formation à la MFR constituées de modules d'enseignements généraux et de modules professionnels
- > 20 semaines par an de stage en entreprise, pour permettre au jeune de voir les différentes facettes des métiers de la vente et du conseil, découpées en 3 sessions selon les modalités suivantes :
 - 9 semaines en commerce spécialisé
 - 5 semaines en grande surface alimentaire
 - 6 semaines modulables au choix dans le secteur du commerce ou de l'accueil, relation clients et usagers.

ENSEIGNEMENT GÉNÉRAL :

Français

Education socio-culturelle

Histoire-Géographie

Sciences Economique Droit

Langue et culture étrangère : Section Européenne

Anglais / Espagnol

Education Physique et Sportive

Biologie / Physique-chimie

Mathématiques

Informatique

ENSEIGNEMENT SPÉCIFIQUE :

Techniques de vente

Gestion commerciale

Distribution et marchandisage

Technologie alimentaire

Enseignement à l'initiative de l'établissement :

Techniques d'étalage





MFR La Grive • 88, route de Lyon – 38300 BOURGOIN JALLIEU Tél. 04 74 28 72 10 • Fax 04 74 28 59 35 E-mail : mfr.la-grive@mfr.asso.fr

www.mfr-lagrive.org







